



## **GBLT Delisting - Toronto, Ontario, Canada - Düren, Germany – 15. Mai 2024 - GBLT Corp**

Liebe Aktionäre,

Es ist schon ein wenig her, dass ich mich persönlich an sie gewendet habe und ich bitte diese Phase der Ruhe zu entschuldigen.

Wir leben in unruhigen Zeiten und gerade in Deutschland ist die wirtschaftliche Krise und Unsicherheit zu greifen.

Nachdem wir uns 2019 quasi neu erfunden haben, blicken wir auf sehr erfolgreiche Jahre 2020/2021/2022 zurück. Wir konnten uns erfolgreich im Wachstumsstarken HealthCare mit unserer Marke etablieren.

In kürzester Zeit ist es uns gelungen einer der führenden Anbieter von HealthCare Electronics in Europa zu sein und unser Brand Dr. Senst zu einer nicht unerheblichen Markenbekanntheit zu führen.

Dr. Senst Produkte sind bei den größten Retailern Europas zu finden und unsere gewonnene Markenbekanntheit gibt uns nicht nur die Möglichkeit der internationalen Expansion außerhalb von Europa, sondern schafft ein solides Fundament unsere HealthCare und Well-Being Produktrange auszubauen. Insbesondere der Bereich der HealthCare Consumerprodukte wird einer der zukünftigen Schwerpunkte für das Dr. Senst Brand werden.

Aber auch im Bereich Batterien/Energie entwickelt sich der Markt grundsätzlich in die „richtige“ Richtung für unsere Strategie. Mitbewerber haben teilweise große Probleme und manche Brands sind schon vom Markt verschwunden, was unser Marktpotential vergrößert. Unsere Kernkompetenz der Eigenmarke gewinnt in Zeiten von wirtschaftlichen Krisen an Bedeutung und Marken mit einem geringeren Preispunkt, wie unser Agfaphoto Brand, gewinnen zu Lasten der „teuren“ A Marken.

Wir sehen der Zukunft also hoffnungsfroh und optimistisch entgegen, konnten uns 2023 aber der schwachen Konsumnachfrage im Einzelhandel in Deutschland und Europa nicht entziehen. 2023 war auch für uns schwierig.

Die massiven Probleme der großen Retailer im non-food Bereich und die durch den Krieg internationalen, wirtschaftlichen Probleme haben auch bei uns starke Spuren hinterlassen. Wir konnten unsere Kundenstruktur stabil halten, haben aber gemeinsam mit unseren Kunden Umsätze verloren. Gleichzeitig ist es uns nicht gelungen im Jahr 2023 schnell genug neue Produkte marktreif zu entwickeln, um den Rückgang jeder einzelner Produktkategorie durch neue Produkte aufzufangen. Auch unsere Expansion außerhalb von Europa verzögerte sich aufgrund der widrigen politischen Umstände. Unser Kundennetz ist jedoch sehr stabil und belastbar und wir planen nun die nächsten Jahre mit unseren Kunden wieder gemeinsam zu wachsen. Neue Produkte und neue Märkte sowie ein Ausbau der online Aktivitäten werden uns die nächsten Jahre wieder voranbringen.

Leider ist es uns nun die letzten Jahre nicht gelungen, die positive Unternehmensentwicklung auch im Aktienkurs abzubilden.

Egal wie gut oder schlecht unsere Nachrichten waren, im Prinzip hatten wir keine Traktion an unserem Börsenplatz der TSXV in Kanada.

Da die Corona Pandemie persönliche Gespräche in Kanada schwierig machte, haben wir nicht unerheblich in Investor Relations investiert und 2020 eine kanadische IR-Agentur beauftragt, nachhaltig für uns zu kommunizieren und positive Bewegung in unseren Aktienkurs zu bringen.

Über 3 Jahre später müssen wir ernüchternd feststellen, dass dies nicht gelungen ist. Wir müssen uns der Erkenntnis stellen, das Kanada für uns der falsche Börsenplatz ist.

Unser Maschinenraum ist in Deutschland, unser home turf ist Europa und für die Zukunft zusätzlich die MEA-Regionen. Unser Modell einer kanadischen Muttergesellschaft mit dem Powerkraftwerk in Deutschland war grundsätzlich schwierig zu vermitteln.

Neben unser individuell fehlenden Traktion, mussten wir aber auch feststellen, dass der Marktplatz Kanada in Zeiten der Krise (anfänglich und wesentlich Corona / später der Krieg) für small und mid-sized caps kaum geeignet ist. Die letzten Jahre lag der Fokus der kanadischen Investoren klar bei den großen Unternehmen. Viele Unternehmen unserer Größenordnung wurden vom Markt vernachlässigt.

Egal mit welchem Geschäftsmodell, die Resonanz für kleinere und mittlere Unternehmen war mehr als überschaubar.

Nicht zuletzt, um die Interessen der Aktionäre zu schützen, haben wir uns dementsprechend für ein Delisting entschieden und sind dankbar, dass die Aktionäre mit überwältigender, nahezu einstimmiger Zustimmung mitgehen. Wir sehen keine Entwicklungsmöglichkeiten für den Aktienkurs in Kanada und sind der festen Überzeugung, dass wir mittelfristig in Europa besser aufgehoben sind. Tagesgeschäft und Investoren sollten an unserem Kernmarkt vereint sein.

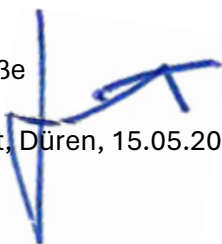
Nach einem schwierigen Jahr 2023, nutzen wir nun 2024 um uns wieder voll um das Tagesgeschäft zu kümmern. Wichtig ist es mittelfristig wieder eine gesunde, wachstumsstarke Struktur zu schaffen, um auch wieder Erfolgsmeldungen zu produzieren.

Aus Erfahrung wissen wir, dass auch die besten Meldungen für den Aktienkurs in Kanada belanglos sind. Wir planen, - nach der Schaffung der neuen Strukturen und Reorganisation, uns nach einem Börsenplatz umzuschauen, der ein erfolgreiches Tagesgeschäft honoriert, aber auch einfacher für IR-Maßnahmen von Deutschland aus betreut werden kann.

Ich bitte um Ihr Verständnis. Geben sie uns ein wenig Zeit uns wieder zu 100 % auf das Tagesgeschäft und die Strukturierung unseres Unternehmens zu konzentrieren. Ich denke wir sind uns einig, dass die nächsten Erfolgsgeschichten dann nur auf eine anderen, fruchtbareren Börsenplatz platziert, werden sollten.

Herzliche Grüße

Dr. Thilo Senst, Düren, 15.05.2024

A handwritten signature in blue ink, appearing to be "Thilo Senst", written over a vertical line that serves as a separator between the text above and below.



*Forward-Looking Information*

*Certain statements in this news release, which are not historical in nature, constitute "forward looking statements" within the meaning of that phrase under applicable Canadian securities law. These statements include, but are not limited to, statements or information concerning the Company's proposed activities under the Agreement, the Company's ability to achieve sales, commercial or otherwise, from its products, and the expectations of the Company regarding funding payments due pursuant to the Agreement. These statements reflect management's current assumptions and expectations and by their nature are subject to certain underlying assumptions, known and unknown risks and uncertainties and other factors which may cause actual results, performance or events to be materially different from those expressed or implied by such forward looking statements. Except as required pursuant to applicable securities laws, the Company will not update these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof. More detailed information about potential factors that could affect financial results is included in the documents filed from time to time with the Canadian securities regulatory authorities by the Company. Readers are cautioned not to place undue reliance on forward looking statements.*



**GBLT Delisting - Toronto, Ontario, Canada - Dueren, Germany - May 15, 2024 - GBLT Corp**

Dear shareholders,

It has been a while since I have addressed you personally and I apologize for this period of silence.

We are living in turbulent times and the economic crisis and uncertainty are particularly palpable in Germany.

After virtually reinventing ourselves in 2019, we can look back on a very successful 2020/2021/2022. We were able to successfully establish our brand in the fast-growing HealthCare sector.

In a very short space of time, we have succeeded in becoming one of the leading providers of HealthCare Electronics in Europe and have achieved significant brand awareness for our Dr. Senst brand.

Dr. Senst products can be found at the largest retailers in Europe and the brand awareness we have gained not only gives us the opportunity to expand internationally outside Europe, but also creates a solid foundation for expanding our HealthCare and Well-Being product range. The area of HealthCare consumer products in particular will be one of the future focal points for the Dr. Senst brand.

However, the market is also developing in the right direction for our strategy in the battery/energy sector. Some of our competitors are having major problems and some brands have already disappeared from the market, which increases our market potential. In times of economic crisis, our core competence of own brands is gaining in importance and brands with a lower price point, such as our Agfaphoto brand, are gaining at the expense of the "expensive" A brands.

We are therefore hopeful and optimistic about the future but were unable to escape the weak consumer demand in the retail sector in Germany and Europe in 2023. 2023 was also difficult for us.

The massive problems of the major retailers in the non-food sector and the international economic problems caused by the war also left their mark on us. We were able to keep our customer structure stable, but lost sales together with our customers. At the same time, we were not able to develop new products quickly enough in 2023 to compensate for the decline in each individual product category with new products. Our expansion outside Europe was also delayed due to the adverse political circumstances. However, our customer network is very stable and resilient, and we are now planning to grow together with our customers again over the next few years. New products and new markets as well as an expansion of our online activities will help us move forward again in the coming years.

Unfortunately, we have not been able to reflect the positive development of the company in our share price in recent years.

No matter how good or bad our news was, we basically had no traction on our stock exchange on the TSXV in Canada.

As the coronavirus pandemic made face-to-face meetings in Canada difficult, we invested heavily in investor relations and in 2020 commissioned a Canadian IR agency to communicate on our behalf on a sustained basis and to bring positive momentum to our share price.

More than three years later, we are sobered to realize that this has not been successful. We must face the realization that Canada is the wrong stock market for us.

Our engine room is in Germany, our home turf is Europe and, for the future, the MEA regions as well. Our model of a Canadian parent company with the power plant in Germany was fundamentally difficult to communicate.

In addition to our individual lack of traction, we also had to realize that the Canadian marketplace is hardly suitable for small and mid-sized caps in times of crisis (initially and significantly Corona / later the war). In recent years, the focus of Canadian investors has clearly been on large companies. Many companies of our size have been neglected by the market.

Regardless of the business model, the response to small and medium-sized companies has been more than manageable.

Not least to protect the interests of shareholders, we decided to delist accordingly and are grateful that the shareholders went along with this with overwhelming, almost unanimous approval. We do not see any development opportunities for the share price in Canada and are firmly convinced that we are better off in Europe in the medium term. Day-to-day business and investors should be united in our core market.

After a difficult year in 2023, we are now using 2024 to focus fully on our day-to-day business again. It is important to create a healthy, high-growth structure again in the medium term to produce success stories again.

We know from experience that even the best news is irrelevant for the share price in Canada. Once the new structures and reorganization have been created, we plan to look for a stock exchange that rewards successful day-to-day business but is also easier to manage for IR measures from Germany.

I ask for your understanding. Please give us a little time to concentrate 100% on our day-to-day business and the structuring of our company. I think we all agree that the next success stories should only be placed on another, more fruitful stock exchange.

Best regards

Dr. Thilo Senst, Düren, 15.05.2024

A handwritten signature in blue ink, appearing to be "Thilo Senst", written over the typed name and date.



*Forward-Looking Information*

*Certain statements in this news release, which are not historical in nature, constitute "forward looking statements" within the meaning of that phrase under applicable Canadian securities law. These statements include, but are not limited to, statements or information concerning the Company's proposed activities under the Agreement, the Company's ability to achieve sales, commercial or otherwise, from its products, and the expectations of the Company regarding funding payments due pursuant to the Agreement. These statements reflect management's current assumptions and expectations and by their nature are subject to certain underlying assumptions, known and unknown risks and uncertainties and other factors which may cause actual results, performance or events to be materially different from those expressed or implied by such forward looking statements. Except as required pursuant to applicable securities laws, the Company will not update these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof. More detailed information about potential factors that could affect financial results is included in the documents filed from time to time with the Canadian securities regulatory authorities by the Company. Readers are cautioned not to place undue reliance on forward looking statements.*